

Bezpieczeństwo IT Legendarny program ponownie dostępny

Za tydzień mks_vir wraca

Mimo konfliktu z rodziną poprzedniego prezesa, spółka MKS staje na nogach. Łada dzień wypuścił na rynek nową edycję swojego sztandarowego produktu.

W przyszłą środę – 19 kwietnia 2006 r. – rozpocznie się sprzedaż nowej wersji programu antywirusowego mks_vir. Oprogramowanie ma zmodyfikowany sposób obsługi, integrujący poszczególne moduły wchodzące w skład pakietu. Jeszcze w wersji 2005 programu mks_vir moduły stanowiły osobne aplikacje.

Z jednego okna aplikacji są dostępne wszystkie funkcje programu. W wersji 2005 ze strony głównej programu nie można było obsługiwać wszystkich funkcji. Obecnie wystarczy uruchomić program i w głównym menu ma się dostęp do wszystkich opcji bez konieczności uruchamiania osobnych aplikacji – wyjaśnia Kamil Fedorowicz ze spółki MKS, producenta programu mks_vir.

Nowości wewnętrzne

Spośród nowinek w mks_vir warto wymienić wyposażenie skanera poczty w blokadę mass-mailingu czy zupełnie nowy moduł aktualizacji, który po połączeniu z serwerem aktualizacji ściągając jedynie nowe szczipki, a aktualizację bazy przeprowadza na komputerze użytkownika. Całkowicie nowa jest też zapora sieciowa (firewall).

Użytkowników biznesowych może zainteresować zmieniony moduł administratora pozwalający na zarządzanie grupą komputerów z zainstalowanym programem mks_vir. Umożliwia on przypisywanie licencji do poszczególnych komputerów,

REKOMPENSATA

W związku z trudnościami w pobieraniu baz wirusów w styczniu 2006 r. wszyscy klienci spółki MKS, którzy posiadali wtedy aktualną licencję programu mks_vir 2005, przy zakupie kontynuacji otrzymają licencję na 13 miesięcy, czyli 1 miesiąc gratis. Oferta ta będzie aktualna przez rok począwszy od 19 kwietnia 2006 r.

planowanie automatycznych zadań aktualizacji i skanowania. Jest też zintegrowany z Active Directory.

Cztery wersje

Program mks_vir 2006 będzie można zakupić w czterech różnych wersjach, różnicowanych funkcjonalnie i cenowo. Wersja Dom została przewidziana dla osób, które już posiadają zapórę sieciową i potrzebujących tylko pakietu chroniącego przed wirusami i programami szpiegującymi. Zawiera monitor antywirusowy, skaner poczty oraz aplikację do zarządzania procesami. Wersja Dom Plus stanowi pakiet antywirusowy, antyspiegowski chroniący również przed atakami hakerskimi i monitorujący rejestr systemu. Udoskonalona zapora sieciowa umożliwia blokadę dostępu do wybranych stron w Internecie i zapewnia wyższy poziom bezpieczeństwa. Mutacja oznaczona jako Firma to zawierający moduł administratora rozwiązanie dla przedsiębiorstw z

W DOBRYM KIERUNKU Wypuszczenie na rynek nowej wersji programu mks_vir z pewnością ukróci spekulacje co do przyszłości spółki kierowanej przez Franciszka Kędzierskiego.

fr. BS

JAKA WERSJA, ZA JAKĄ CENĘ*

ceny netto w zł

Wersja	Cena przy pierwszym zakupie	Cena kontynuacji
Dom	104	83
Dom Plus	130	88
Firma	160	120
Firma Plus	200	160

*liczba na 12 miesięcy
Źródło: MKS

rozbudowaną i zabezpieczoną siecią komputerową. Pakiet ten zapewnia pełną ochronę przed wirusami i oprogramowaniem szpiegującym. Wersja Firma Plus jest poszerzona analogicznie jak Dom Plus wobec wersji Dom, czyli o zapórę sieciową i monitor rejestru.

Kamil Koziński

k.koziński@puls.pl tel. 022-333-89-24



WSZYSCY ZYSKAJĄ
Dzięki różnym poziomom zaangażowania partnerów jesteśmy w stanie wprowadzić mechanizm nagradzania, który będzie zachęcał do inwestowania we współpracę z nami – mówi Rafał Leszczyński z Zebra Technologies.

Drukarki i RFID

Zebra porządkuje sieć sprzedaży

Nowa uszeregowanie firm współpracujących nie jest wstępem do radykalnej rozbudowy sieci handlowej. Ma raczej wprowadzić w niej tylko większy porządek.

Zebra Technologies, producent drukarek kodów kreskowych i elementów systemów identyfikacji radiowej (RFID), uruchamia w Polsce nowy program partnerski. To zmodyfikowana wersja programu partnerskiego stosowanego w Stanach Zjednoczonych. Program o nazwie PartnersFirst wprowadza rozróżnienie między resellerami a dystrybutorami przez ustanowienie tzw. autoryzowanego dystrybutora. Już na początku 2005 r. został nim bielski Techmix.

– Doszliśmy do wniosku, że polski rynek jest na tyle dojrzały, że warto zróżnicować partnerów na tych, którzy zajmują się obsługą klientów końcowych i tych od czystej dystrybucji. Do tej pory większość firm, z którymi współpracowaliśmy w Polsce miała mieszany model biznesu – wyjaśnia Rafał Leszczyński, odpowiedzialny za kanał partnerski Zebra Technologies na obszarze Europy Środkowej i Wschodniej.

Nowy program nie oznacza jednak, że wszyscy resellerzy będą musieli zaopatrywać się wyłącznie u dystrybutora. Program przewiduje trzy kategorie bezpośrednich resellerów: Premier Partner, Advanced Partner i Associate Partner. Firmy sklasyfikowane w pierwszych dwóch grupach, a więc generujące dla Zebry obroty przewyższające 250 tys. EUR rocznie, będą mogły zaopatrywać się bezpośrednio u producenta.

Na razie firm spełniających to kryterium jest w Polsce osiem. Wszystkich resellerów Zebra ma nad Wisłą kilkunastu. Program partnerski ma sprzyjać poszerzeniu tej sieci sprzedaży, ale Zebra nie ma w tym zakresie żadnych konkretnych planów.

– Nie wyznaczamy sobie planu polegającego na pozyskaniu w jakimś okresie konkretnej liczby nowych partnerów. Będziemy ich dobierać w ten sposób, aby pokrywali określoną część rynku, której nie mamy dostatecznie spenetrowanej – zaznacza Rafał Leszczyński.

Poza firmami sklasyfikowanymi w gronie partnerów, Zebra będzie też współpracować z grupą firm klasyfikowanych jako Zebra Reseller. To najniższy model współpracy.

Kamil Koziński

k.koziński@puls.pl tel. 022-333-89-24

REKLAMA



WORRY FREE BIZNES BEZ ZMARTWIEN

ROZWIĄZANIA ANTYWIRUSOWE DLA MAŁYCH I ŚREDNICH FIRM

Przedstawiamy nową generację rozwiązań zapewniających bezpieczeństwo małym i średnim firmom. Trend Micro Worry-Free gwarantuje ciągłą automatyczną ochronę bez konieczności zarządzania. Poświęć czas rozwijaniu swojej firmy, a nie troszcz się o jej bezpieczeństwo. Trend Micro. Lepsza ochrona, mniej zmartwień.

24/7
Ochrona
24/7

15
Zintegrowana
ochrona

0
Zero
administracji

Uwalnij się od zmartwień: www.worry-free.pl/trialSMB

Dla dodatkowych informacji udzielają dystrybutorzy Trend Micro w Polsce:

CECA www.cica.pl

DOGMA www.dogma.pl

TREND
MICRO